


## RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

|   |   |   |                    |  |   |                       |
|---|---|---|--------------------|--|---|-----------------------|
|  | <b>AKADEMI ANALIS FARMASI DAN MAKANAN SUNAN GIRI PONOROGO</b><br><b>PRODI: D3 FARMASI</b> |   |                    |  |   | <b>Kode Dokumen</b>   |
| <b>RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)</b>  |   |   |                    |  |   |                       |
| <b>MATA KULIAH (MK)</b>   | <b>KODE</b>   | <b>Rumpun MK</b>  | <b>BOBOT (sks)</b> |  | <b>SEMESTER</b>                                 | <b>Tgl Penyusunan</b> |
| Pemasaran Farmasi   | FAR 510   |   | P= 2               |  | V   | 01-8-2021             |
| <b>OTORISASI</b><br><i>Wakil Direktur Pendidikan</i>                              | <b>Pengembang RPS</b>   | <b>Koordinator RMK</b>  |                    |  | <b>Ketua PRODI</b>                              |                       |
|   | Apt. Dra.Endang Ernawaningtyas<br>.M.Kes  | Apt. Endang Ernawaningtyas, M.Kes   |                    |  | Apt. Nasruhan Arifiyanto<br>S.Farm.,M.Farm Klin |                       |
| <b>Capaian Pembelajaran (CP)</b>  | CPL-PRODI yang dibebankan pada MK   |   |                    |  |   |                       |
|   | KU2   | Menunjukkan kinerja dengan mutu dan kuantitas yang terukur  |                    |  |   |                       |
|   | KU4   | Menyusun laporan tentang hasil dan proses kerja dengan akurat dan sah, menkomunikasikan secara efektif kepada pihak lain yang membutuhkannya.   |                    |  |   |                       |
|   | KU5   | Bertanggung jawab atas pencapaian hasil kerja kelompok  |                    |  |   |                       |
|   | KU6   | Melakukan supervisi dan evaluasi terhadap penyelesaian pekerjaan yang ditugaskan kepada pekerja yang berada di bawah tanggungjawabnya.  |                    |  |   |                       |
|   | KU7   | Melakukan proses evaluasi diri terhadap kelompok kerja yang berada dibawah tanggung jawabnya, dan mengelola pengembangan kompetensi kerja secara mandiri  |                    |  |   |                       |
|   | KU8<br>KK3  | Mendokumentasikan , menyimpan, mengamankan, dan menemukan kembali data untuk menjamin kesahihan Mampu melaksanakan distribusi sediaan farmasi , alat kesehatan, vaksin dan bahan medis habis pakai mengacu pada cara distribusi yang baik yang telah ditetapkan sesuai dengan etik dan aspek legal yang berlaku |                    |  |   |                       |

|                             |   |   |
|-----------------------------|---|---|
|                             | KK5   | Mampu menyampaikan informasi terkait pelayanan kefarmasian melalui komunikasi yang efektif baik interpersonal maupun professional kepada pasien, sejawat, apoteker, praktisi kesehatan lain dan masyarakat sesuai dengan kewenangan yang menjadi tanggung jawabnya. |
|                             | CPL ⇒ Capaian Pembelajaran Mata Kuliah (CPMK)   |   |
|                             | CPL1  | Menguasai konsep dasar pemasaran dan saluran pemasaran sediaan farmasi  |
|                             | CPL2  | Menguasai konsep Medical Representatif  |
|                             | CPL3  | Menguasai konsep Wirausaha  |
|                             | CPL ⇒ CPMK ⇒ Sub-CPMK   |   |
|                             | CPMK1   | Sub CPMK 1 Memahami konsep dasar pemasaran farmasi  |
|                             |   | Sub CPMK 2 Memahami Konsep saluran pemasaran  |
|                             | CPMK2   | Sub CPMK 3 Memahami Medical representatif   |
|                             |   | Sub CPMK 4 Memahami kunci sukses dan ketrampilan medical representatif  |
|                             | CPMK3   | Sub CPMK 5 Memahami wirausaha   |
|                             |   | Sub CPMK 6 Memahami sifat 2 ideal wirausaha   |
| <b>Deskripsi Singkat MK</b> | <b>Setelah mempelajari teori pemasaran farmasi yang diberikan oleh dosen pengampu matakuliah pada semester 5 menggunakan metode pembelajaran kolaborasi yang ditentukan, diharapkan mahasiswa dapat menjelaskan konsep manajemen , distribusi sediaan farmasi , pemasaran dan wirausaha .</b> |   |
| <b>Materi Pembelajaran</b>  | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Konsep dasar pemasaran farmasi</li> <li>2. Saluran pemasaran sediaan farmasi</li> <li>3. Medical Representatif</li> <li>4. Konsep Wirausaha</li> </ol>  |   |
| <b>Pustaka</b>              | Utama :   |   |

|                         |  |
|-------------------------|--|
|                         | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Anief, Moh. 2008. Manajemen Farmasi . Jogjakarta : Gadjah Mada University Press</li> <li>2. Ananda ,Rusydi,dkk.2016. Pengantar Kewirausahaan Rekeyasa Akademik Melahirkan Entrepreneurship. Medan : Perdana Publising</li> <li>3. Saiman, Leonardus .2009. Kewirausahaan Teori , Praktek, dan Kasus Kasus Jakarta: Saleba empat</li> </ol> |
|                         | Pendukung :<br><i>modul dan worksheet</i>  |
| <b>Dosen Pengampu</b>   | Apt. Dra. Endang Ernawaningtyas, M.Kes   |
| <b>Matakuliahsyarat</b> | Pemasaran Farmasi  |

| Pekan Ke- | Sub-CPMK<br>(Kemampuan akhir tiap tahapan belajar) | Penilaian  |                            | Bentuk Pembelajaran,<br>Metode Pembelajaran,<br>Penugasan Mahasiswa,<br>[ <b>Estimasi Waktu</b> ] |                           | Materi Pembelajaran<br>[ <b>Pustaka</b> ]  | Bobot Penilaian (%) |
|-----------|--|--|----------------------------|---|---------------------------|--|---------------------|
|           |  | Indikator  | Kriteria & Bentuk          | Daring ( <i>online</i> )  | Luring ( <i>offline</i> ) |  |                     |
| (1)       | (2)  | (3)  | (4)                        | (5)   | (6)                       | (7)  | (8)                 |
| 1-4       | Memahami konsep dasar pemasaran farmasi            | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ketepatan dalam menjelaskan konsep manajemen secara umum</li> <li>• ketepatan dalam menjelaskan sistem pemasaran</li> <li>• ketepatan dalam menjelaskan konsep pemasaran pasar</li> </ul> | test (kuis, essay singkat) | <b>BP: Praktikum</b><br><br><b>MP: praktek</b><br>(4x1x170)                                       |                           | <ul style="list-style-type: none"> <li>• kontrak kuliah</li> <li>• Pendahuluan</li> <li>• Dasar dasar manajemen</li> </ul> | 20                  |

|          |                                   |  |                                     |   |  |   |    |
|----------|-----------------------------------|--|-------------------------------------|---|--|---|----|
|          |                                   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• ketepatan dalam menjelaskan bauran pemasaran</li> </ul>   |                                     |   |  |   |    |
| 5-7      | Memahami Konsep saluran pemasaran | <ul style="list-style-type: none"> <li>• ketepatan dalam menjelaskan fungsi utama saluran pemasaran</li> <li>• ketepatan dalam menjelaskan saluran pemasaran produk obat-obatan / sediaan farmasi.</li> <li>• Ketepatan dalam menjelaskan jenis-jenis saluran pemasaran</li> </ul> | test (kuis, essay singkat)          | <b>BP: praktikum</b><br><br><b>MP praktek:</b><br><b>TM: (3x1x170')</b> |  | Konsep saluran pemasaran  | 20 |
| <b>8</b> | <b>Evaluasi Tengah Semester</b>   |  |                                     |   |  |   |    |
| 9-10     | Memahami Medical representatif    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• ketepatan menjelaskan pemahaman personal selling</li> <li>• ketepatan menjelaskan peran dan fungsi medical representative</li> </ul>  | test (kuis dengan teknik mencongak) |   | <b>BP: praktikum</b><br><br><b>MP: praktek</b><br><b>TM: (2x1x170)</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Personal selling</li> <li>• Medical representatif</li> </ul> | 10 |

|       |   |   |                            |  |  |   |    |
|-------|---|---|----------------------------|--|--|---|----|
| 11    | Memahami kunci sukses dan ketrampilan medical representatif | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ketepatan menjelaskan keutaman sikap medical representatif</li> <li>• ketepatan menjelaskan ketrampilan yang harus dimiliki medical representatif</li> </ul> | test (kuis, essay singkat) |  | <b>BP: praktikum</b><br><b>MP : praktek</b><br><br><b>TM: (1x1x170')</b> | Ketrampilan medical representatif   | 10 |
| 12-13 | Memahami wirausaha  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• ketepatan menjelaskan definisi wirausaha</li> <li>• ketepatan menjelaskan sifat dasar kemampuan pada seorang wirausaha</li> </ul>                            | (pre test-post test)       |  | <b>BP: praktikum</b><br><b>MP: praktek</b>                               | Wirausaha   | 20 |
| 14-15 | Memahami sifat 2 ideal wirausaha                            | <ul style="list-style-type: none"> <li>• ketepatan menjelaskan sifat sifat ideal wirausaha</li> <li>• ketepatan menjelaskan kemampuan yang dimiliki oleh seorang wirausaha</li> </ul>                 | soal essay                 |  | <b>BP: praktikum</b><br><b>MP: praktek</b>                               | <ul style="list-style-type: none"> <li>• sifat ideal wirausaha</li> </ul> | 20 |

|           |                                |  |  |  |  |  |  |
|-----------|--------------------------------|--|--|--|--|--|--|
|           |                                |  |  |  |  |  |  |
| <b>16</b> | <b>Evaluasi Akhir Semester</b> |  |  |  |  |  |  |



