

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

		AKADEMI ANALIS FARMASI DAN MAKANAN SUNAN GIRI PONOROGO PRODI: D3 ANALIS FARMASI DAN MAKANAN				Kode Dokumen RPS FAR
		RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)				
MATA KULIAH (MK)	KODE	Rumpun MK	BOBOT (sks)	SEMESTER	Tgl Penyusunan	
	FAR 510	Mata Kuliah Tambahan	P = 2	V	01-8-2023	
Pemasaran Farmasi	Pengembang RPS	Koordinator RMK		Ketua PRODI		
	Apt. Dra. Endang Ernawaningtyas .M.Kes			 Apt. Endang Ernawaningtyas, M.Kes	 Apt. Naspriah Ariflyanto S.Farmy, M.Farm Klin	
	CPL-PRODI yang dibebankan pada MK					
CUKUP SAH (KU)	KU2	Menunjukkan kinerja dengan mutu dan kuantitas yang terukur				
	KU4	Menyusun laporan tentang hasil dan proses kerja dengan akurat dan sah, mengkomunikasikan secara efektif kepada pihak lain yang membutuhkannya.				
Capaian Pembelajaran (CP)	KU5	Bertanggung jawab atas pencapaian hasil kerja kelompok				
	KU6	Melakukan supervisi dan evaluasi terhadap penyelesaian pekerjaan yang ditugaskan kepada pekerja yang berada di bawah tanggungjawabnya.				
	KU7	Melakukan proses evaluasi diri terhadap kelompok kerja yang berada dibawah tanggung jawabnya, dan mengelola pengembangan kompetensi kerja secara mandiri				
	KU8	Mendokumentasikan, menyimpan, mengamankan, dan menemukan kembali data untuk menjamin kesahihan				
	KK3	Mampu melaksanakan distribusi sediaan farmasi, alat kesehatan, vaksin dan bahan medis habis pakai mengacu pada cara				

	<p>KK5</p> <p>distribusi yang baik yang telah ditetapkan sesuai dengan etik dan aspek legal yang berlaku</p> <p>Mampu menyampaikan informasi terkait pelayanan kefarmasian melalui komunikasi yang efektif baik interpersonal maupun profesional kepada pasien, sejawat, apoteker, praktisi kesehatan lain dan masyarakat sesuai dengan kewenangan yang menjadi tanggung jawabnya.</p>
	<p>CPL ⇒ Capaian Pembelajaran Mata Kuliah (CPMK)</p> <p>CPL1 Menguasai konsep dasar pemasaran dan saluran pemasaran sediaan farmasi</p> <p>CPL2 Menguasai konsep Medical Representatif</p> <p>CPL3 Menguasai konsep Wirausaha</p> <p>CPL ⇒ CPMK ⇒ Sub-CPMK</p> <p>CPMK1 Sub CPMK 1 Memahami konsep dasar pemasaran farmasi</p> <p>Sub CPMK 2 Memahami Konsep saluran pemasaran</p> <p>CPMK2 Sub CPMK 3 Memahami Medical representatif</p> <p>Sub CPMK 4 Memahami kunci sukses dan ketrampilan medical representatif</p> <p>CPMK3 Sub CPMK 5 Memahami wirausaha</p> <p>Sub CPMK 6 Memahami sifat 2 ideal wirausaha</p>
<p>Deskripsi Singkat MK</p>	<p>Setelah mempelajari teori pemasaran farmasi yang diberikan oleh dosen pengampu matakuliah pada semester 5 menggunakan metode pembelajaran kolaborasi yang ditentukan, diharapkan mahasiswa dapat menjelaskan konsep distribusi sediaan farmasi, pemasaran dan wirausaha.</p>
<p>Materi Pembelajaran</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Personal Selling 2. Medical Representatif 3. Konsep Wirausaha
<p>Pustaka</p>	<p>Utama :</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Anief, Moh. 2008. Manajemen Farmasi . Jogjakarta : Gadjah Mada University Press 2. Ananda ,Rusydi,dkk.2016. Pengantar Kewirausahaan Rekayasa Akademik Melahirkan Entrepreneurship. Medan : Perdana

Publishing		3. Saiman, Leonardus .2009. Kewirausahaan Teori , Praktek, dan Kasus Kasus Jakarta: Saleba empat				
Pendukung :		modul dan worksheet				
Dosen Pengampu		ApT. Dra. Endang Ernawaningtyas, M.Kes				
Matakuliahsyarat		Pemasaran Farmasi				
Pekan Ke-	Sub-CPMK (Kemampuan akhir tiap tahapan belajar)	Penilaian		Bentuk Pembelajaran, Metode Pembelajaran, Penugasan Mahasiswa, [Estimasi Waktu]	Materi Pembelajaran [Pustaka]	Bobot Penilaian (%)
		Indikator (3)	Kriteria & Bentuk (4)			
9-10	Mahasiswa mampu memasarkan produk dengan personal selling	<ul style="list-style-type: none"> ketepatan melakukan penjualan dengan metode personal selling ketepatan memberikan pelayanan prima (Service Excellent) 	Pretest	BP: praktikum MP: : Inkuiri terbimbing TM: (2x2x170)	<ul style="list-style-type: none"> Personal selling Service Excellent 	15
11	Memahami kunci	<ul style="list-style-type: none"> Ketepatan 	Pretest	BP: praktikum	Ketrampilan	10

	sukses dan ketrampilan representatif	menjelaskan keutamaan sikap medical representatif <ul style="list-style-type: none"> • ketepatan menjelaskan ketrampilan yang harus dimiliki medical representatif 			MP : praktek TM: (1x2x170')	medical representatif	
12-14	Memiliki kemampuan dalam kewirausahaan	<ul style="list-style-type: none"> • ketepatan menjelaskan definisi wirausaha • ketepatan menjelaskan sifat dasar kemampuan pada seorang wirausaha • ketepatan menjelaskan sifat ideal yang harus dimiliki wirausaha 	Posttest		BP: praktikum MP: praktek TM: (3x2x170)	Wirausaha	20
15	Memiliki kemampuan public speaking	<ul style="list-style-type: none"> • ketepatan atau kemampuan berbicara secara efektif dan tepat sasaran 	Posttest		BP: praktikum MP: praktek TM: (1x2x170)		Public speaking
16	Evaluasi Akhir Semester						